

大富鋼材は、
世の中の安心と安全を
支えています

=support relief and security=

OHTOMI
recruit guide

2-28-15, Kujominami, Nishi-ku, Osaka-shi, Osaka



し

知らないだけで、実はいたるところで
活躍しています。

ま

真っ直ぐに、誠心誠意、世の中の
安心と安全に向き合ってきました。

い

「板」は板でも、ただの板では
ありません。

た

たくさんの方の、たくさんの歩みと
たくさんの思い出と共に。

01 挑戦する気持ちを忘れず

■ 品質・サービス・数量すべてにおいて日本一を目指す

我々は縞板を専門に扱う企業です。縞板は製造業の工場や皆さんの暮らしの中にも密着しているもので、普段あまり気にすることはないかもしれませんが、意外と様々なシーンで「安心」と「安全」を提供しているのです。

縞板という材料を扱う中では我々は業界NO.1の特約店です。企業規模は決して大きくありませんが業界での認知度は抜群です。そして、業界トップだからこそ市場における価格設定や流れをつくることも可能なのです。

今後は品質・サービス・数量すべてにおいて日本随一の企業を目指しています。

■ フラットな組織

また弊社では役職や部門を意識した組織をつくっていません。仕事は社員全員がやるもの、そこに営業だから、製造だから、事務だからという垣根はありません。

これは創業時からの組織・仕事に対する考え方です。

だから弊社では社長も役職をつけて呼ぶことなく「～～さん」と呼び合っています。みんなで垣根なく真剣に誠実に知恵を絞って仕事をする中で、現在の大富鋼材の成長につながりました。

■ 求める人物像

そして現在の地位に甘んじることなく、新たな付加価値を付けた提案や、今後は事業分野の拡大も考えています。そのため今回の新卒採用では次代の大富鋼材を引っ張る人材を採用したいと考えています。

大富鋼材の実績は、お客様との信頼関係の歴史でもあります。そしてこれからも、その信頼関係が重要であることは変わりません。

お客様との信頼関係を継続する、さらに強いものにする。そのためにも『何事にもへこたれずに挑戦できる人』を求めています。

仕事では失敗はつきものです。失敗したときに落ち込んで、もしくは失敗を恐れて行動出来ない。

これでは成長にはつながりません。そこで止まるのではなく、その失敗を活かして次に前向きに進むことが何よりも重要だと考えています。

若くて前に進む力さえあれば、あとは結果がしっかりついてきます。

仕事を通じて何事にも挑戦したいと考える人をお待ちしております。

02 事業内容

縞板(しまいた)って?皆さん、初めて聞かれる言葉だと思いますが、実は…いろいろな場面で使われています!

バスのステップ



電車の車両と
車両をつなぐ通路



非常階段



駐車場



皆さんご存知の溝板として



遊具



大冨鋼材の強み

業界 NO.1。業界のリーディングカンパニー。

縞板を専門で扱う企業は全国でも少なく、その中でも弊社は業界NO.1の実績を誇っています。取引業者数も400社以上と、北海道から沖縄まで日本全国が営業エリアです。また弊社のようにJFEスチールや神戸製鋼所など大手鉄鋼メーカーから仕入れることが出来る企業も限られている業界であり、安定した実績を誇っています。

大手が参入しにくいニッチな市場

我々の扱う縞板の市場は市場規模が鉄鋼の中でも非常に小さく、大手企業が参入しづらいニッチな市場です。

付加価値を提供できる

ただ単に縞板をお客様の要望するサイズに切断するだけでなく、塗装やメッキ加工、曲げ加工なども一手に引き受けることが可能な体制をしいています。

自社開発製品への挑戦

自社で商品を開発し販売しています。



「ピタットくん」

03

製品が出来上がるまで ~皆さんの目にふれるまで~

大手鉄鋼メーカー【JFEスチール、神戸製鋼所、中山製鋼所】から商社を通じてコイル状に巻かれた縞板を購入します。



コイルセンターにてコイル状の縞板を伸ばし、一定のサイズにカットされ弊社工場および倉庫へ搬入されます。



弊社工場にてお客様の要望のサイズや曲げや塗装の加工を加えます。



材料商社や卸売問屋様に納品します。そこから建築資材メーカー様などへ弊社の縞板も一つの材料として納品されます。

組み立てや溶接をされて、皆さんが目に触れることのできる形になります。



営業の流れ



既存のお客様へアプローチ
社員同士の距離も近くわからないことがあれば何でも聞けます。



お客様から注文を頂く
お客様との電話でのやりとりは必要不可欠です。



CAD担当者へ
お客様からの注文をCADデータに入力します。



営業マンのカバンです。

業界新聞でも全国に向けて大富鋼材のアピールを行います。

自社工場にて加工裁断 → お客様へ納品

会社概要

商号	大富鋼材株式会社
代表者	代表取締役社長 菅野 有生央
設立	昭和 28 年（1953 年）6 月
資本金	3,000 万円
従業員	29 名（2013 年 6 月現在）
売上	32 億 9,000 万円（2013 年 6 月期実績）
所属団体	■大阪鐵鋼特約店組合 ■大阪シャリング工業協同組合
所在地	本社 〒550-0025 大阪市西区九条南 2-28-15 広島営業所 〒730-0051 広島市中区大手町 3-1-8 清水ビル 201 号 南港工場 〒559-0031 大阪市住之江区南港東 8-1-101
関連会社 事業内容	株式会社エム・エス・ケー 縞鋼板、ステンレス縞鋼板、アルミニウム縞板、 エキスパンドメタル・アンチスリップ鋼板等の切断、 曲げ加工・販売



忘年会での1コマ

募集要項

募集職種	営業職 営業事務職
初任給	大卒：215,000 円 短大：195,000 円 高卒：180,000 円
諸手当	各種保険完備、通勤手当、退職金制度、残業手当
昇給	年 1 回 年 2 回
勤務地	本社（転勤の可能性あり）
勤務時間	9 時 00 分～17 時 30 分
休日休暇	土日祝日、夏期、年末年始、慶弔休暇
連絡先	※ただし第一土曜日のみ出勤 年間休日 111 日 大富鋼材株式会社 新卒採用担当宛 電話 06-6582-3674 E-mail info@ohtomi.co.jp



ソウルへの社員旅行
～集合写真～